

Você quer vender mais agora ou prefere esperar?

Edição Digital - EDIÇÃO Nº 115 - 21 a 28 de maio/21 - Belo Horizonte - MG



www.webseminovos.com.br

Rodamos no Onix “sem fio”

Testamos a versão
topo de linha do hatch
da Chevrolet



Veja na página 08

O Jornal é enviado semanalmente By LeadLovers para mais de 20 mil lojistas de carros.

Strada também é Jeep

Pág.
13



Com duas lojas e duas oficinas, a concessionária é líder da marca em Belo Horizonte

Totalmente elétrico

Pág.
18



A Volvo já aceita propostas de pré-venda do XC40 Recharge ao preço de R\$ 389 mil

A TV que está nas mãos de todos.
Transmitida também via
Streaming.

www.webseminovos.com.br/tvdocarro



Há 1 ano ajudando
as pessoas escolherem
seu carro novo!



ATIVE SUA ATITUDE

Deixe sua personalidade fluir para explorar a cidade e vivenciar o mundo de mil maneiras.

+1 ANO DE NISSAN WAY ASSISTANCE (24HRS) **+3 REVISÕES GRÁTIS***

E A 1ª PARCELA É SOMENTE EM **2022**



CONFIRA NOSSAS OFERTAS →



(32) 2102 - 4555 AV. DEUSDEDITH SALGADO, 2.460 - Teixeira - Juiz de Fora / MG

(31) 3232 - 6000 AV. PRES. ANTÔNIO CARLOS, 6.280 - Pampulha - Belo Horizonte - MG

Consulte condições em nossa loja.
CONFIRA TODAS NOSSAS OFERTAS EM:
WWW.NISSANNAGAI.COM.BR



NO TRÂNSITO, SUA RESPONSABILIDADE SALVA VIDAS.
Não jogue este impresso em via pública. Mantenha a cidade limpa.



MINISTÉRIO PÚBLICO DO TRABALHO E INSTITUTO NISSAN JUNTOS NO COMBATE AO TRABALHO INFANTIL.



*Fotos meramente ilustrativas. Reservamo-nos o direito de corrigir possíveis erro de digitação. Nos reservamos o direito de alterar, a qualquer momento e sem prévio aviso, os preços, versões e ofertas anunciadas, conforme acertos de valores e política comercial vigente, bem como as datas de validade. *Condição válida somente para as 3 primeiras revisões. Condição válida apenas para o mês vigente desta publicação - ou seja, *até 31/05/2021 e/ou enquanto durar o estoque de 03 unidades. Crédito sujeito a análise e aprovação de cadastro. Confira condições, regulamento, taxas, financiamento e demais informações pertinentes em nossa loja. Dúvidas ou mais informações, solicite diretamente em nossa loja. Consulte condições e regulamento em nossa loja. Oferta válida para pintura sólida. Mais informações no SAC Nissan (0800 011 1090). Para informações sobre consumo, acesse www.inmetro.gov.br e www.conpet.gov.br. Para garantia e demais condições, consulte o manual de garantia do veículo. Consulte o Preço Fechado de Revisão na Rede de Concessionárias Nissan. Nissan Way Assistance: assistência 24 horas em todo o país, válido por dois anos contados da data do faturamento do veículo. Mais informações no site nissan.com.br, pelo SAC Nissan (0800 011 1090) ou no manual do proprietário. Consulte política interna.



SÓ MARCAS

AUTO SHOPPING



VENHA ANDAR EM UMA FERRARI!*

EM CONTAGEM



Imagem ilustrativa.

Segunda a Sábado 09:00 às 19:00 horas

Domingo 09:00 às 16:00 horas

(31) 3046-9002 • (31) 99562-1930

 SOMARCASAUTOSHOPPING.COM.BR

 AV. BABITA CAMARGOS, 1295 - CIDADE INDUSTRIAL - CONTAGEM/MG



BEAGA

Multimarcas

O MELHOR PREÇO E QUALIDADE!

31 3494-6036 • 31 98573-7998 

www.beagamultimarcas.com.br

Av: Waldomiro Lobo, 2.137 – São Bernardo – BH – MG



Na graça!!!

**Aqui você feliz é o
nosso combustível!**



Corre pra Carnobre!

31 3411-8179 www.carnobre.com.br

Portal Auto Shopping - Av. Dom Pedro II, 1900 - BH - MG

Só Marcas Auto Shopping- Av: Babita Camargos, 1.295 - Contagem - MG

Notas

Volkswagen em ritmo de recuperação

A Volkswagen começou o ano de 2021 com sucesso, apesar da escassez global de semicondutores e das restrições ocasionadas pela pandemia do coronavírus. A receita de vendas no primeiro trimestre em todo o mundo cresceu 5,4%, chegando a 20 bilhões de euros. Após a queda relacionada à pandemia para 481 milhões de euros em 2020, o lucro operacional chegou a 900 milhões de euros. O retorno operacional sobre as vendas também passou para 4,5% (ano anterior: 2,5%).

De acordo com a diretoria da marca, a Volkswagen conseguiu levar o impulso do segundo semestre de 2020 para o

novo ano - apesar dos contínuos desafios colocados pela pandemia e pela escassez global de semicondutores. A evolução em todos os indicadores-chave de desempenho mostram que nossa estratégia Accelerate e o rigoroso gerenciamento de custos dos últimos meses estão ganhando força. Com base nisso,

Os planos de recuperação para as regiões também estão tendo efeito e resultaram em uma tendência positiva no primeiro trimestre: o resultado operacional nas Américas do Norte e do Sul, bem como na Rússia, tiveram melhora. A Volkswagen planeja atingir o ponto de equilíbrio neste ano nos EUA e na América do Sul. #



Mercedes-Benz lidera vendas de comerciais leves



A Mercedes-Benz foi a marca que mais vendeu caminhões leves no Brasil no primeiro quadrimestre de 2021. No volume acumulado de janeiro a abril, foram emplacadas mais de 2.000 unidades, sendo 1.957 modelos da linha Accelo, o que resulta em cerca de 60% de participação num mercado total próximo de 3.400 unidades. Isso significa 8 pontos percentuais a mais de market share em relação aos 52% do mesmo período do ano passado, quando foram emplacados 1.326 leves, sendo 1.304 caminhões Accelo.

Nos primeiros quatro meses do ano, o Accelo 1016, com 1.141 unidades, foi o modelo mais vendido no País no segmento de leves. Já o Accelo 815 teve 815 unidades emplacadas, ocupando a terceira

posição no total geral do segmento.

A região Sudeste foi a que mais adquiriu caminhões leves Accelo nos quatro primeiros meses de 2021, com 893 unidades. Em seguida vieram o Sul (443 unidades) e o Nordeste (415 unidades).

Em dezembro de 2020, pelo segundo ano consecutivo, o Accelo 1016 da Mercedes-Benz foi eleito o caminhão com o menor índice de depreciação no mercado brasileiro entre todas as marcas e modelos avaliados. Conforme estudo da Agência Autoinforme, depois de três anos de uso, ele teve uma depreciação de apenas 12,8%. Com isso, conquistou o selo de "Maior Valor de Revenda - Veículos Comerciais" na classificação geral e também na sua categoria, a de "leves". #

Jeep é destaque entre os SUVs no Brasil

O Jeep Day aconteceu no dia 4 de abril e nesse mês a marca Jeep manteve a liderança absoluta entre os SUVs, garantindo 22,8% de participação no acumulado do ano no segmento. No Jeep Day foram lançadas as novas Séries Especiais 80 Anos dos importados Wrangler e Grand Cherokee e dos nacionais Renegade, em que foi lançada a plataforma de serviços conectados Adventure Intelligence, e Novo Compass (em pré-venda na data do evento). No total foram 12.147 unidades Jeep vendidas em abril, das quais 5.504

Compass e 6.634 Renegade. Este último também carrega o título de SUV mais vendido do mês e do ano, com 16,5% da fatia dos SUVs Compactos em 2021 até final de abril.

O Compass, que representa 62,7% dos utilitários esportivos médios no acumulado do ano até final de abril, conquistou outro importante feito em abril: esgotou o lote inicial da pré-venda da nova geração do modelo em apenas 48 horas: foram 1.000 unidades da Série Especial 80 Anos comercializadas no período. #



EXPEDIENTE

O Jomal WSN NEWS digital é uma publicação semanal da Webseminovos Sistemas Ltda, com sede em Belo Horizonte inscrita no CNPJ: 20.035.265/0001.32 todo seu conteúdo pode ser lido também no site de classificados www.webseminovos.com.br.



Diretores:
Carlos Eduardo Silva
Rafael Almeida Silva

Editor:
Carlos Eduardo Silva
email: carlos@webseminovos.com.br

Distribuição:
By LeadLovers para mais de 20 mil entre consumidores finais e equipes de vendedores de carros de todo o Brasil.

Contato com a redação:
carlos@webseminovos.com.br
Whatsapp: 31.99404.6814
Tel. Fixo: 31.3646.2246

Contato Comercial:
contato@webseminovos.com.br
Tel: 31.3646.2246 • Celular: 31.9404.6814

Fotografias:
Maurício Vieira

Redador:
Luiz Eduardo Soares

Empresa:
WebSeminovos Sistemas Ltda
Av. Del Rey, 111 - torre A - sala 101/102 - Caiçara - Belo Horizonte - MG - CEP: 30775-240
Tel: 31.3646-2246

Conectados para te ajudar Comprar e Vender!

O Jornal WebSeminovos digital, não se responsabiliza pelos anúncios veiculados nesta edição, todos os preços, estado de cada veículo e documentação é por conta e risco do comprador e do vendedor. As peças de publicidade veiculadas pelos nossos anunciantes são de inteira responsabilidade dos mesmos.

Toda a veracidade dos artigos assinados são de responsabilidades de seus autores.

O Jornal WSN NEWS digital, pede total atenção para o comprador na hora de fechar negócio, sempre as vistas de testemunhas e lugares seguros e de preferência com pagamento via transferência bancária, obviamente depois de checar todas as informações de quem está vendendo o carro. Aqui no WebSeminovos trabalhamos com toda a atenção para te ajudar fazer uma ótima compra e ótima venda!

Siga-nos!





Garanta total segurança para seus bens mais importantes.

- Fácil de pagar
- Assistência 24hs
- Seguro completo

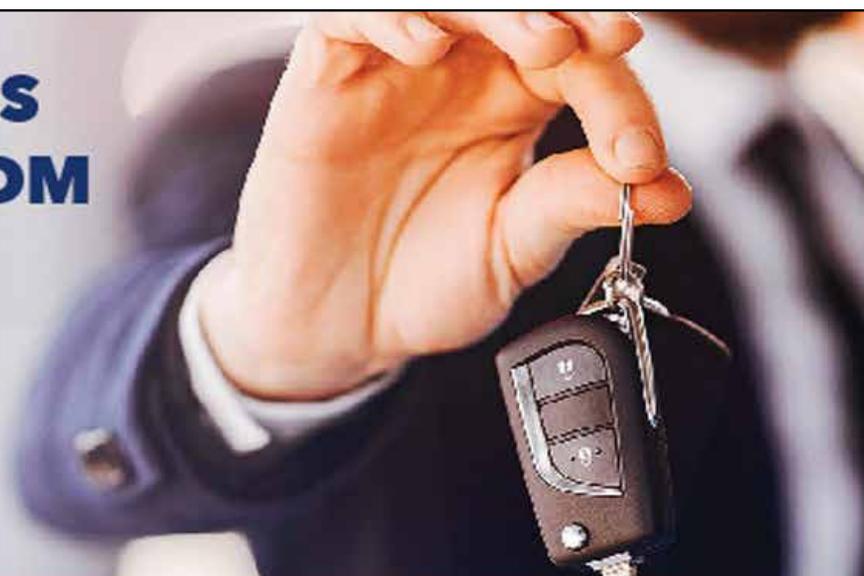
Seguro em até 12x sem juros.

31 3418-3803 • 31 98723-8403 

Portal Auto Shopping - Av. Pedro II, 1900 - Carlos Prates - BH/MG
 Só Marcas Auto Shopping- Av. Babita Camargos - Industrial - Contagem/MG

FAÇA SUAS COMUNICAÇÕES ELETRÔNICAS DE VENDA COM A LÍDER DE MERCADO.

PROTEJA SUA EMPRESA E SEUS CLIENTES DAS COBRANÇAS INDEVIDAS DE MULTAS E IPVA



CONHEÇA NOSSOS DIFERENCIAIS



PIONEIRA NO MERCADO



PRESENTE EM MAIS DE 20 ESTADOS



TOTAL SEGURANÇA

Seja nosso cliente! Entre em contato agora mesmo!

Supervisor em MG - Marcelo
31 98270-0987

WhatsApp Call Center
21 97158-9700

Call Center
21 2529-3700



AUTO TRUCK



Presente no futebol, nos eventos culturais e na vida de milhares de associados, a **Auto Truck agora tem um espaço para os amantes de carros e Fórmula 1.**

Localizado no **Só Marcas Auto Shopping**, os visitantes poderão vivenciar uma experiência imersiva no Simulador de Fórmula 1 que foi desenvolvido em tamanho real para você se imaginar em uma pista de verdade andando em alta velocidade.



FAÇA A COTAÇÃO



Auto Truck no Só Marcas Auto Shopping
Av. Babita Camargos, 1295, Cidade Industrial - Contagem/MG

Segunda a sábado - 9h às 19h
Domingo e feriados - 9h às 16h


 Teste

Chevrolet Onix totalmente conectado!



Rodamos com a versão topo de linha Premier do hatch de alta conectividade e muita tecnologia embarcada. O carro permite o estacionamento em vagas sem a participação do motorista



Luiz Eduardo Soares
Redator

Tivemos a oportunidade de rodar com o Chevrolet Onix Premier, a versão mais avançada e conectada do modelo em comparação aos concorrentes comercializados no nosso mercado. O conceito de carro sem fio deve-se ao multimídia MyLink contar agora com projeção sem cabo e ao fato de o carregamento do celular poder ser feito por indução. O pacote de conectividade do Onix Premier passa ainda pelo Wi-Fi nativo, pela telemática OnStar e pelo aplicativo my-Chevrolet app.

O diferencial da tecnologia de projeção sem fio da Chevrolet é que a transmissão é feita por meio do Wi-Fi do veículo, o que garante maior fluxo de dados. O sistema é compatível com Android Auto e Apple CarPlay e é capaz de projetar aplicativos como o Waze, Spotify e WhatsApp diretamente na tela do painel. Para maior segurança, os apps podem ser operados por comando de voz.



O Chevrolet Onix Premier é a versão mais completa e mais avançada tecnologicamente deste excelente hatch

Para habilitar a projeção sem fio do smartphone para o multimídia do carro, o usuário precisa fazer o pareamento apenas uma única vez,

segundo as instruções que aparecem no visor do equipamento. Um vídeo anexo mostra este passo a passo.

MyLink

Novidade estendida ao Onix Premier é o MyLink com tela maior,



As linhas de design do Chevrolet Onix revelam o cuidado que a montadora teve com a harmonia estética e aerodinâmica

de oitos polegadas, que permite melhor visualização das informações, principalmente as dos mapas de navegação online. O aparelho traz Bluetooth com conexão para até 2 celulares simultaneamente. O sistema de carregamento por indução magnética já está disponível no Onix Premier desde a chegada da nova geração. Para iniciar a operação, basta colocar o celular sobre a almofada de carregamento rápida posicionada no console central.

Considerando que o smartphone já está inserido no cotidiano das pessoas, até quando se está ao volante, o motorista quer ter acesso a aplicativos de mensagens e navegação ou escutar nossa lista de músicas. Ter acesso a tudo isso sem precisar ficar plugando o telefone ao carro a cada embarque é uma tremenda praticidade, principalmente naqueles trajetos mais curtos, como à padaria e farmácia.

O Onix Premier topo de linha é o primeiro carro produzido no país a contar com esse pacote que é chamado de conceito de carro sem fio. Para usufruí-lo, o usuário precisa ter um smartphone compatível com a tecnologia.

Conectividade

O Onix Premier é o modelo topo de linha da família e vem equipados com Wi-Fi nativo de série. Em função da antena amplificada, o sinal é até 12 vezes mais estável, proporcionando uma experiência em 4G por muito mais tempo.

Os modelos contam também com a mais atual geração do OnStar. O sistema de telemática permite que sistemas eletrônicos do veículo sejam atualizados de forma remota, ou seja, sem a necessidade do comparecimento à oficina.

O OnStar oferece ainda diversos serviços conectados, entre eles os de auxílio em caso de emergências, o que inclui resposta automática em caso de acidente mais grave, auxílio na recuperação em caso de roubo e socorro mecânico do Road Service da Chevrolet.

O usuário do Onix Premier pode, inclusive, comandar diversas funções do carro por meio do aplicativo myChevrolet app. Entre elas, acionar a ignição a distância para ir climatizando a cabine ou consultar informações do computador de bordo - nível do combustível, pressão dos pneus, consumo mé-

dio, indicador da vida útil do óleo, etc.

Para quem tem dificuldades em estacionar em locais mais apertados,

o hatch oferece o Assistente de Estacionamento Semiautônomo.

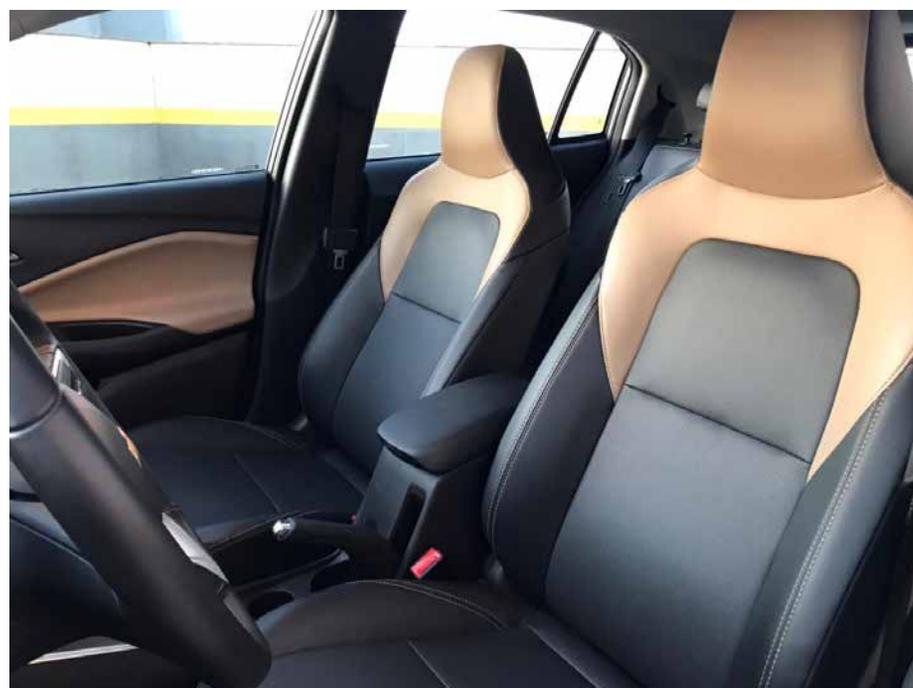
Basta posicionar o carro ao lado da vaga e deixar que o veículo faça



A telemática instalada permite que sistemas eletrônicos do veículo sejam atualizados de forma remota



A acessibilidade ao interior do hatch é facilitada pelos grandes ângulos de abertura das portas



Os confortáveis bancos e painéis do carro são em couro e em bonita combinação de cores

tudo sozinho, estacionando dentro das normas previstas pelo Código de Trânsito. Isso facilita a vida de todo o mundo, inclusive à noite e naqueles dias de chuva em que a visibilidade esteja comprometida.

Equipamentos

Além do mais avançado pacote de conectividade, a versão Premier do Onix se destaca no segmento pela ampla oferta de equipamentos. Confira os mais relevantes, como

ar-condicionado digital automático, acabamento interno premium com duas opções de combinação de cores, chave com sensor de aproximação, coluna de direção com regulagem em altura e profundidade, controlador de limite de velocidade, vidro elétrico nas portas dianteiras e traseiras com acionamento por “um toque”, entradas USB também para os ocupantes do banco traseiro, lanternas em LED e rodas de liga leve aro 16”.

Quanto à segurança, o Onix Pre-



O porta-malas do hatch leva até 275 litros de bagagem, chegando a 469 litros com o banco traseiro rebatido



O Onix Premier tem performance muito boa, graças ao motor 1.0 Turbo e ao câmbio automático de 6 velocidades

mier oferece 06 Airbags (duplo frontal, duplo lateral e duplo de cortina), alerta de ponto cego, controle eletrônico de estabilidade e tração, faróis dianteiros tipo projetor com acendimento automático através de sensor crepuscular, assistente de partida em aclave, luz de condução diurna em LED, sensor de estacionamento dianteiro, lateral e traseiro e câmera de ré. O desempenho do Chevrolet Onix Premier é garantido através do motor 1.0 Turbo que combina alta

performance com eficiência energética e a transmissão automática de seis velocidades.

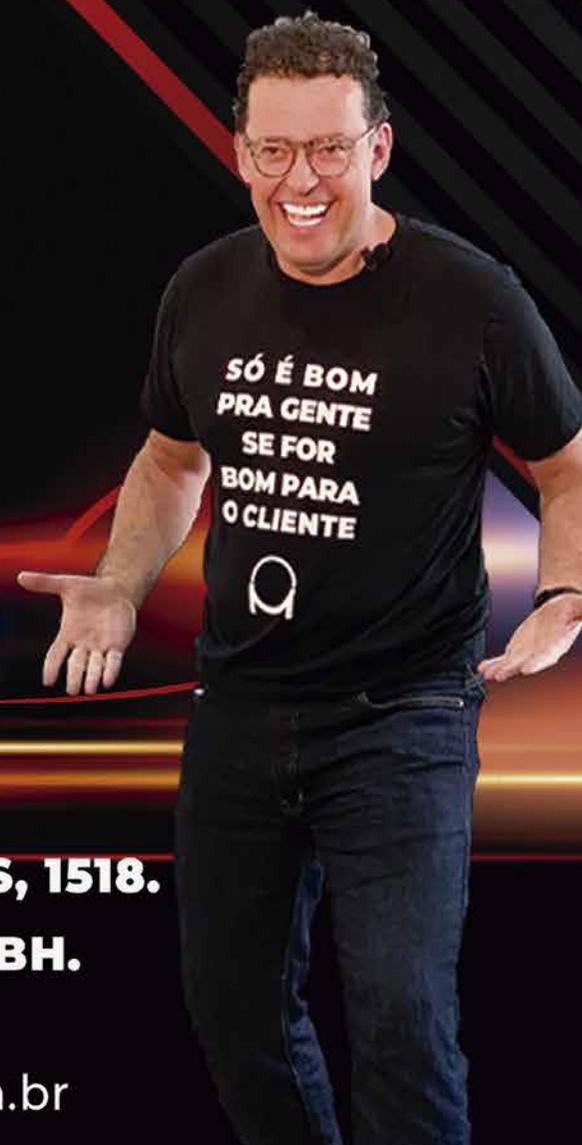
O Onix é ofertado em duas opções de carrocerias (hatch e sedã), três pacotes mecânicos (1.0 MT6, 1.0 Turbo MT6 e 1.0 Turbo AT6) e em seis níveis de acabamentos (MT, LT, LTZ, RS, Midnight e Premier). As cores disponíveis são: Prata Switchblade, Preto Ouro Negro, Vermelho Carmim, Azul Seeker e Cinza Satin Steel. O preço sugerido é a partir de R\$ 83.700.#

COMPRAMOS SEU CARRO PELA MELHOR PROPOSTA

COMPRAMOS CARROS COM DÉBITO OU FINANCIAMENTO

SEGURANÇA E AGILIDADE

PAGAMENTO IMEDIATO



AVENIDA AMAZONAS, 1518.

SANTO AGOSTINHO, BH.

(31) 99982-4242

automaiaveiculos.com.br

O CAMINHÃO QUE VOCÊ PROCURA ESTÁ AQUI!

Os melhores preços e condições!

COMPRA – VENDA – TROCA – FINANÇIA



040 
CAMINHÕES

31 3913 7217 • 31 98853 3913 

www.040caminhoes.com.br

Rua Vinte, 186ª – Morada Nova – Contagem – MG

ESTA PRECISANDO DE DINHEIRO? COMPRAMOS O SEU VEÍCULO PAGAMENTO A VISTA

GOLAÇO
AUTOMÓVEIS



E AINDA TE
EMPRESTAMOS UM
VEÍCULO 7 DIAS

GRÁTIS

*CONSULTE DISPONIBILIDADE

31 **98551 0585**

VENDER MAIS
TER MAIS CLIENTES
SER MAIS VISTO
SER UMA MARCA
COM MAIS VALOR

WSN
TV DO CARRO

PARA ANUNCIAR LIGUE:
31 **3646-2246**

 Mercado

De Jeep na Strada!

A concessionária possui dois estabelecimentos, um na Pampulha e outro no Barro Preto, responsáveis por mais de 50% dos veículos da marca vendidos na Capital, além de duas oficinas



A concessionária Strada Jeep é referência nas vendas dos veículos da marca em Minas Gerais e pertence ao Auto Grupo Carbel

Luiz Eduardo Soares
Redator

Falar em Jeep é se referir à qualidade por excelência e, dentro dessa mesma premissa, podemos afirmar que Strada Jeep tem traçado um caminho de sucesso desde sua fundação, em 2015. A empresa pertence ao Auto Grupo Carbel, um dos maiores e mais respeitados conglomerados de concessionárias automotivas do País, com mais de cinco décadas de existência. O Grupo representa as marcas automotivas Audi, Volkswagen, Honda, Nissan, Hyundai, Fiat, Jeep e Triumph (motos), além de também atuar em setores como o de locadora, financeiro e seguros, além de outros.

Atualmente, a Strada Jeep tem em sua direção Miguel Albino, de 51 anos, com mais de 30 anos



Miguel Albino, com a experiência de 30 anos no setor automotivo, está à frente das atividades da Strada Jeep

trabalhando no setor automotivo mineiro e administra duas lojas da empresa na Capital, uma na avenida do Contorno, nº 10.601, no Barro Preto e a outra fica na avenida Antônio Carlos, nº 6.366, na Pampulha, sendo que esta última possui oficina como anexo, para atender à clientela Jeep. Existe, ainda, um centro tecnológico de atendimento aos clientes da marca na avenida Teresa Cristina, número 400, bem próximo da primeira loja.

Liderança

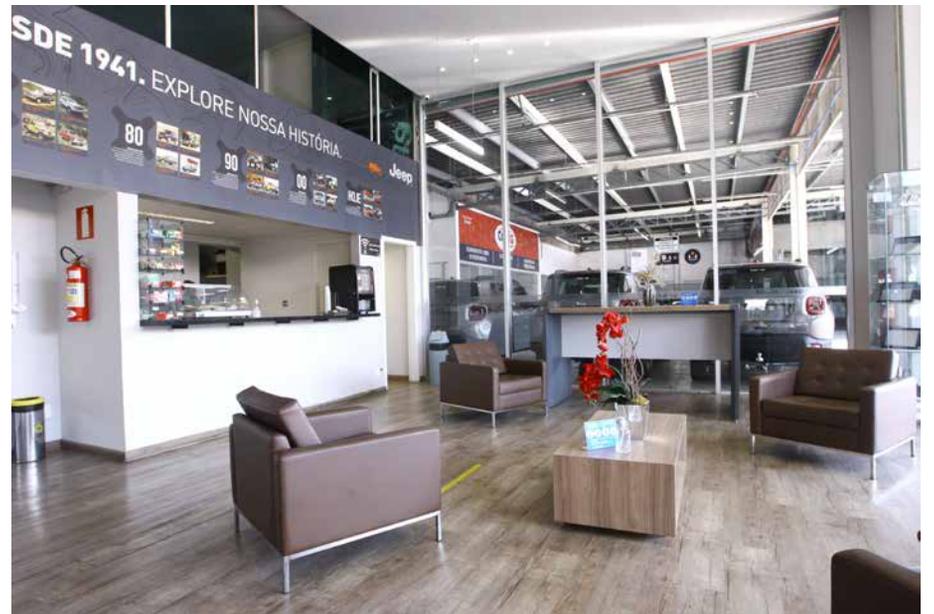
Miguel Albino explica que a Strada Jeep responde atualmente por mais de 50% dos veículos da marca comercializados em Belo Horizonte e em relação a Minas Gerais é a maior responsável pelo fornecimento de veículos emplacados com a marca Jeep e uma das maiores do Brasil. “Para atingirmos esse patamar de vendas, trabalhamos com o maior estoque de pronta entrega de veículos Jeep da Capital e temos nas duas lojas um show room espaçoso e confortável, dentro do mais alto padrão mundial da marca, para que o cliente se sinta à vontade e vi-



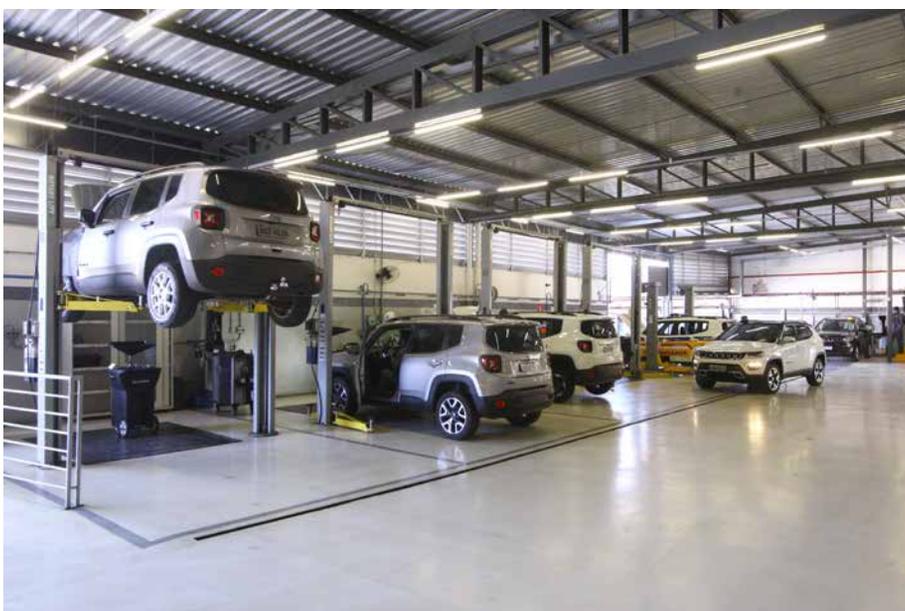
Com uma loja no Barro Preto e outra na Pampulha, a Strada Jeep conta com duas oficinas para atender aos clientes



Em dois amplos showrooms, o cliente pode curtir a experiência de conhecer de perto os veículos Jeep



Os estabelecimentos da concessionária seguem os mais altos padrões de conforto definidos pela Jeep



As duas oficinas são espaçosas para maior segurança dos serviços prestados através de mecânicos certificados



Toda equipe de colaboradores da empresa são treinados e capacitados por cursos internos e da fábrica

ver a experiência de conhecer nossos produtos e nossos serviços”, justifica o executivo. Além dos produtos e serviços pós-venda, a Strada Jeep também oferece aos clientes uma boutique de equipamentos e acessórios tanto para os veículos quanto para os clientes. Estes podem comprar roupas, bonés, luvas e outros acessórios com a marca Jeep estampada.

Capacitação

O diretor revela que um dos pilares do sucesso da Strada Jeep está no atendimento pelos colaboradores, que são treinados e capacitados constantemente através de cursos internos e de outros promovidos pela fábrica. “Há sempre a busca pela excelência e fortalecimento na estrutura de atendimento, já que buscamos nosso alinhamento às necessidades dos clientes, tanto nas vendas quanto no pós-venda”, complementa Albino.

A Strada Jeep também tem grande preocupação com o bem-estar e a saúde dos colaboradores e clientes que se dirigem às lojas ou oficinas, uma vez que trabalha com todo o apa-



Seguindo o mesmo padrão mundial da Jeep, a loja da Pampulha oferece muito conforto aos clientes

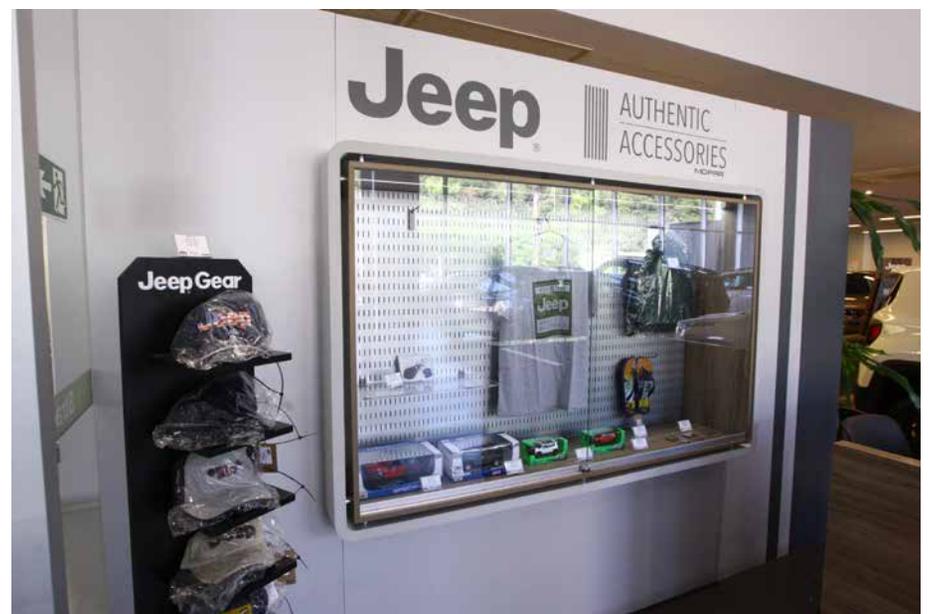
rato de segurança e higiene no combate à Covid-19, dentro do que é previsto pelas autoridades sanitárias.

Miguel Albino, de forma muito simpática, faz um convite: “Venham conhecer nossos produtos e nossos serviços, vivenciando

uma experiência única de conforto e segurança no momento de conhecer e adquirir um produto Jeep”.#



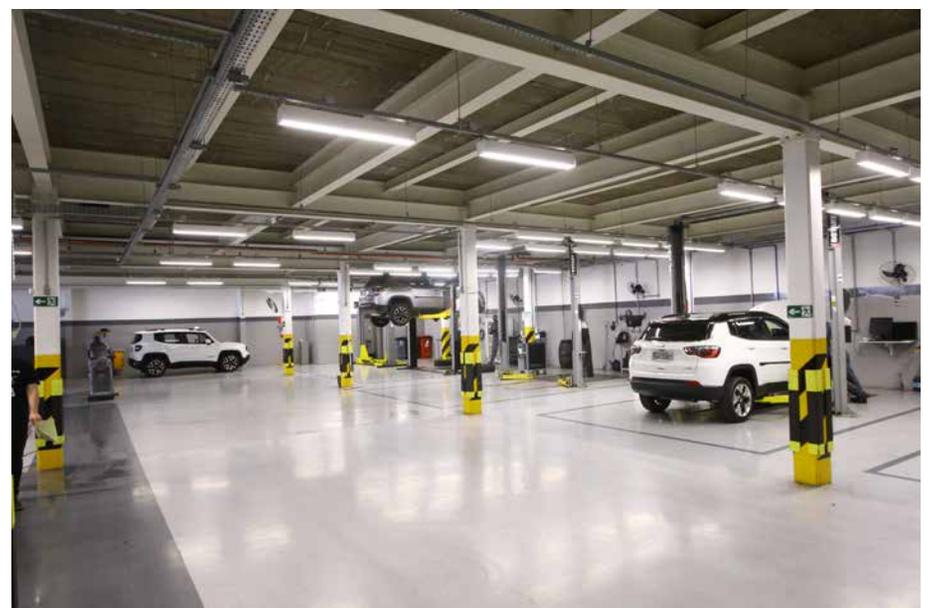
Os modelos Jeep estão à disposição dos clientes em um ambiente climatizado e agradável do showroom



Para quem quer personalizar o veículo e comprar acessórios pessoais, existe uma boutique com produtos da marca



A Strada Jeep possui um estoque completo de peças e componentes genuínos para reposição dos veículos



Na hora da manutenção e reparação, a Strada Jeep oferece serviços dentro do que preconiza a fábrica



JEEP RENEGADE 21121

A PARTIR DE

R\$ 94.290

TAXA 0%
IPVA PAGO
EMPLACAMENTO



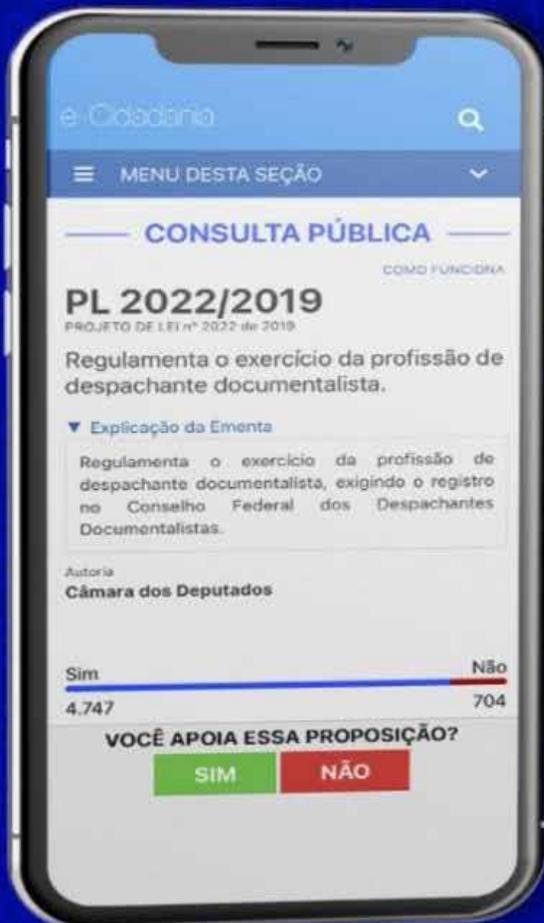
Consulte condições na concessionária. taxa 0 válida para os modelos longitude e limited, Ofertas sujeitas a variação de acordo com a versão do carro e modalidade de compra. Válida para compra realizada no dia 15/05/2021.

Strada | Jeep

AV. CONTORNO, 10.601 - BARRO PRETO
AV. ANT. CARLOS 6.366 - PAMPULHA

VOTE SIM PARA PL 2022/2019

REGULAMENTA O EXERCÍCIO DA PROFISSÃO DE DESPACHANTE DOCUMENTALISTA.





CARROS COM QUALIDADE E
PROCEDÊNCIA? NA PONTOCARBH
VOCÊ ENCONTRA!

**TODA LINHA PONTOCARBH
COM TAXAS A PARTIR DE
0,89 % AO MÊS**



CONSULTE
CONDIÇÕES!

www.pontocarbh.com.br

■ Anúncio

Volvo abre pré-venda do XC40 totalmente elétrico

O brasileiro já pode encomendar o primeiro carro da marca sueca totalmente eletrificado. A Volvo informa que não venderá mais no Brasil carros somente com motor a combustão



Luiz Eduardo Soares
Redator

A partir de agora, todos os modelos da Volvo vendidos no nosso mercado serão híbridos e elétricos.

Assim, no caminho da eletrificação total de seus carros, o que está previsto para acontecer até 2030, a Volvo Car Brasil abre oficialmente a pré-venda do XC40 Recharge Pure Electric, seu primeiro modelo 100% elétrico a ser vendido no Brasil.

Essa ação é a primeira no mundo, juntamente com a Noruega, dentro da nova filosofia da busca por um meio ambiente mais saudável para o Planeta.

Os clientes poderão acessar o site da Volvo Car, preencher um rápido cadastro e aguardar o contato da concessionária mais próxima. O valor do XC40 Recharge Pure Electric na pré-venda é de R\$



O XC40 Recharge Pure Electric é o primeiro modelo 100% elétrico da Volvo a ser vendido no Brasil

389.950,00. Mais detalhes sobre o carro e a data de chegada serão apresentados em breve.

Para os clientes que adquirirem o modelo durante a pré-venda, terão direito a um Volvo Wallbox com a instalação inclusa, que poderá

ser feita em sua casa ou escritório. Também ganharão o Google Nest, fazendo alusão ao novo sistema multimídia desenvolvido pelo Google que equipará o veículo.

O carro tem garantia de 3 anos e virá com um pacote completo

de manutenção e serviços por três anos.

Novo motor

O XC40 Recharge Pure Electric inaugura o novo powetrain P8

100% elétrico e com potência de 408hp. Graças ao moderno conjunto de baterias, o modelo é capaz de rodar cerca de 418 quilômetros. O veículo também terá o inédito sistema multimídia Google Built-in, que integra diversos recursos Google numa tela de 9", um bagageiro dianteiro e um cluster central em LCD que projeta velocidade, mapas com o percurso, dentre outras informações de fácil visualização.

O modelo traz os principais recursos de segurança e tecnologia da Volvo Cars, como o Pilot Assist, mantém o carro no centro da faix

xa e direciona veículo nas curvas; City Safety, que detecta veículos, pedestres, ciclistas e animais grandes; Lane Keeping Aid, que mantém o veículo dentro das faixas de rodagem; Cross Traffic Alert, que monitora os veículos na parte traseira; BLIS, para detecção de pontos cegos, dentre outros.

Eletrificação total

A Volvo já vem se destacando quando o assunto é eletrificação. No acumulado de vendas do ano, reunindo todas as marcas presente no Brasil, a Volvo detém 40% das



O sistema multimídia Google Built-in do XC40 integra diversos recursos Google numa tela de 9"



A recarga das baterias se dá por cabo elétrico a uma tomada residencial ou dos postos

vendas entre os modelos eletrificados vendidos no País. E, dentre os modelos híbridos plug-in, aqueles que podem ser carregados na tomada e abastecidos no posto de combustível, 7 a cada 10 carros comercializados no Brasil é um Volvo.

A estratégia de eletrificação tem um papel fundamental na trajetória da marca. São diversas ações que a Volvo Cars tem feito no Brasil para expandir o conceito dos veículos eletrificados.

Com o compromisso de tornar-se líder no mercado de carros elétri-

cos premium, a Volvo Cars planeja tornar-se uma empresa de carros totalmente elétricos até 2030.

Já em 2025, a meta é que 50% das vendas globais sejam de carros totalmente elétricos, com o restante em híbridos.

A transição da empresa para se tornar um fabricante de automóveis totalmente elétricos é parte de seu ambicioso plano climático, que visa reduzir de forma consistente a pegada de carbono do ciclo de vida por carro por meio de ações concretas.#

4W VEÍCULOS

**Não vendemos carros,
realizamos sonhos!**

31 3491-1945

Av: Dom Pedro I, 1.900 - Itapoã - BH/MG

www.seminovos4w.com.br





GRATITUDE
MULTIMARCAS

**COMPRE
SEU CARRO
AGORA!**

31 97529-5115 

31 99835-2054 

Av: Del Rey, 111

Caiçara - BH - MG

www.gratitubebh.com

TOP

MARCAS VEÍCULOS

SEU CARRO NOVO

Esta Aqui



31 3497-3000 • 31 99903-9440 

Avenida Cristiano Machado, 8033 - Dona Clara - Belo Horizonte/MG

www.topmarcasveiculos.com.br

 Indústria

65 anos transportando pessoas e cargas no Brasil

Desde 1956, a Mercedes-Benz do Brasil se mantém na liderança com a produção de caminhões e chassis de ônibus no território nacional



A planta de Juiz de Fora, em Minas Gerais, funciona na montagem dos modernos caminhões Mercedes-Benz

Luiz Eduardo Soares
Redator

O primeiro caminhão (L 312, o “torpedo”) e o primeiro ônibus (chassi LP 312) produzidos no Brasil, em 1956, eram da marca Mercedes-Benz. Esse pioneirismo é ainda mais significativo, por se tratar também dos primeiros veículos comerciais com motores a diesel, conceito trazido pela Empresa ao País.

O L 312 e o LP 312 saíram da linha de montagem da fábrica de São Bernardo do Campo, no ABC Paulista, dando impulso extraordinário ao desenvolvimento e à história da indústria automobilística nacional. Próxima dos 65 anos de atividades



O caminhão Mercedes-Benz modelo L-312 foi um dos pioneiros na história do transporte de cargas no Brasil



O ônibus Mercedes-Benz modelo O-321 foi considerado um ícone junto às empresas de transporte coletivo

no País, a Mercedes-Benz é hoje a maior fabricante e exportadora de caminhões e ônibus da América Latina. E, dessa mesma fábrica, sai hoje o Novo Actros, primeiro produto da marca na era 4.0 e o caminhão mais inteligente, eficiente, conectado e seguro do mercado, agregando ainda mais eficiência

e valor às operações dos nossos clientes.

Presidente JK

A inauguração oficial da primeira fábrica da Mercedes-Benz do Brasil ocorreu em 28 de setembro de 1956, contando com a presença de muitos

convidados e autoridades, entre elas o então presidente da República, Juscelino Kubitschek. Desde este período, a Companhia de origem alemã tornou-se uma referência na produção e na liderança de vendas e de serviços no segmento de veículos comerciais no País e para exportações, como também no desenvolvimento tecnológico e na geração de soluções para as demandas do transporte de cargas e de passageiros. Com base em seu espírito pioneiro e inovador, a Empresa sempre esteve à frente do desenvolvimento, ditando tendências de mercado e atendendo às necessidades de transporte

dos seus clientes. Os avanços da Indústria 4.0 também abrangem outras áreas como o CDT (Centro de Desenvolvimento Tecnológico), em São Bernardo do Campo. Em Iracemápolis (SP), a Indústria 4.0 também envolveu o Campo de Provas de caminhões e ônibus e o futuro Centro de Testes, em parceria com a Bosch, para testes em todos os tipos de veículos. Em Juiz de Fora (MG) a transformação tecnológica também chegou à produção de cabines de caminhões; e, em Campinas (SP), nas áreas de Serviços e na Central de Relacionamento com Clientes.#



A fábrica de Juiz de Fora tem papel importante na produção de cabines dos caminhões



Em 1956, durante a inauguração da fábrica da Mercedes-Benz em São Bernardo do Campo (SP), o presidente JK passeia em um caminhão

**AQUI É O
SEU LUGAR...
VEM PRA CÁ**



**"SEU PRÓXIMO
CARRO ESTÁ
CHEGANDO"**

- UMA EMPRESA FOCADA EM QUALIDADE
- ESTOQUE GRANDE E VARIADO.
- ESTACIONAMENTO AMPLO + DE 1.100 MTS DE LOJA PRA VOCE E SUA FAMÍLIA



 @castelomotorsbh

 31 3476-6855

 31 99368-2572 • 31 98980-7217

AVENIDA PRESIDENTE TANCREDO NEVES, 2.208 - BAIRRO CASTELO(DENTRO DO ESTACIONAMENTO DA ARAUJO)



*Um novo conceito
em vender caminhões*



31 3333-7575

siga nosso instagram

 **AUTOBOMTRUCKS**

CONHECE
ALGUÉM QUE
PRECISA
VENDER OU
TROCAR DE
CARRO?

**COMPRO E
PAGO A VISTA.**

@planaltoveiculosbh
(31) 3443-2419
(31) 3451-2127

MESMO COM DÍVIDA OU
FINANCIADO.

INDIQUE UM AMIGO
E FECHANDO
NEGOCIO GANHE
R\$500,00 NA HORA.

A MELHOR AVALIAÇÃO DO
MERCADO.

*COMPRA *VENDA *TROCA

Carryva

Planalto
Veículos



Já  Resolvo
DESPACHANTE

Venha resolver com a gente!

31 99920-6923 

AQUI NA GRID TUDO É RÁPIDO!
**APROVAMOS FINANCIAMENTOS, VENDEMOS,
COMPRAMOS E AVALIAMOS VEÍCULOS NUM PISCAR DE OLHOS**

***SÓ TEM UMA COISA QUE DURA MUITO TEMPO:
SUA SATISFAÇÃO**



#VemPraGrid

IG GRIDBH.AUTO

(31) 4101-0839 | (31) 4101-0885



 Mercado

Chegou no Paraná a primeira Ram 1500 Rebel

Fã do modelo, morador de Ponta Grossa, no Paraná, foi o primeiro consumidor brasileiro a receber a picape Premium tão aguardada pelos apaixonados pela marca



Da Redação

No dia 23 de abril, Claudio Teixeira se tornou oficialmente o primeiro dono de uma Ram 1500 Rebel no Brasil. Morador de Ponta Grossa (PR), o empresário foi buscar a aguardada picape na concessionária Divesa, em Londrina, região norte do Paraná. Essa entrega inicial das 100 unidades de pré-venda (esgotada em 18 horas) caiu nas mãos de um verdadeiro amante da marca.

Os demais exemplares da única Premium muscle truck do país serão distribuídos ao longo dos próximos dias.

A nova aquisição de Teixeira é a quarta Ram que passa por sua garagem e fará companhia a uma 2500 Laramie 2020 e à clássica antepassada Dodge D100 1971, produzida em São Bernardo do Campo (SP) e parte da longa tradição da marca com os motores V8, como o HEMI de 5,7 litros e 400 cv da Ram 1500 Rebel. “Sou apaixonado por caminhonetes desde criança e nesta altura da vida consigo me dar ao luxo de ter um veículo como esse”, diz Teixeira.



O morador de Ponta Grossa (PR) Claudio Teixeira se tornou oficialmente o primeiro dono de uma Ram 1500 Rebel no Brasil

Na estrada

Para começar bem, o primeiro contato do empresário com a 1500 foi intenso, cobrindo os quase 300 km entre a concessionária e a cidade onde vive. “No dia seguinte fui para o litoral com ela. Já fiz mais de 850 km até agora”, conta o empreendedor do ramo de transportes. “A Rebel é um show. Tem um torque muito bom e ótima estabilidade, sem

falar no silêncio e conforto que ela proporciona. Quem andou comigo adorou e acho que quem a vê de fora também, pois por onde passa chama atenção.”

Apesar de toda a vontade de rodar a Ram 1500 Rebel, Claudio Teixeira não vai deixar de lado a 2500. “É o meu carro de viagem. Há pouco tempo fui até o Rio Grande do Norte com ela e no mês que vem irei para o Centro-Oeste”, afirma.#



O primeiro contato de Cláudio com a Ram 1500 Rebel se deu nos 300 km entre a concessionária e a cidade onde vive

TRANSBIKE BRASIL

O melhor suporte para sua bike.



Entregamos em todo o Brasil!

WWW.TRANSBIKE.COM.BR

(31) 98605-3540 

CARLOS EDUARDO SILVA



Eleito um dos
mais Admirados
Jornalistas da
Imprensa Automotiva.





GARANTIA DE BOM NEGÓCIO!

VEÍCULOS PERICIADOS E COM GARANTIA DE PROCEDÊNCIA

COMPRA • VENDA • TROCA • CONSIGNAÇÃO

 **(31) 2535 1400**  **(31) 99479 1100**

VIANORTEVEICULOSBH.COM.BR



**AS PORTAS ESTÃO
ABERTAS PARA VOCÊ
ENTRE NA TV**

WSN 
TV DO CARRO

PARA ANUNCIAR LIGUE:

31 3646-2246



32.1



7.1 BAND MINAS

Claro
net tv

HD 526



www.webseminovos.com.br/tvdocarro

NA LOJA OU EM QUALQUER CIDADE DE MINAS GERAIS



MORIAH SEMINOVOS **ENTREGA!**

SOMOS PIONEIROS EM ENTREGAR O CARRO NA PORTA DA SUA CASA!

31 99854-5064  **AV. DOM PEDRO I, 1030 - SANTA BRANCA | REGIÃO DA PAMPULHA | 3411-8236**

PARA ANUNCIAR LIGUE:
31 3646-2246

WSN 
TV DO CARRO

Internet das Coisas:
em breve em todas as lojas de carros do Brasil

Mais um produto WebSeminovos

BEACONWSN
www.webseminovos.com.br



VIA DUPLA

OS MELHORES
SEMINOVOS
ESTÃO AQUI!!!



 @VIADUPLABHSEMINOVOS

 (31) 3042-1420  (31) 98781-8690

WWW.VIADUPLABH.COM.BR

Portal Auto Shopping

COM
PLETO PARA
VOCÊ



*aproveitar
a liberdade
do seu
novo carro.*



As **MELHORES LOJAS** e um
dos maiores estoques de BH.



www.portalautoshopping.com.br



► **Conquiste seu
novo carro!**

 **(31) 3419.6000**

 **Av. Pedro II, 1.900**

PORTAL 25
AUTO SHOPPING ANOS